

Pro rok 2024 má Slavia pojišťovna zajištění u renomovaných zajišťovatelů

Praha, 31. ledna 2024

Na začátku řetězce, zvaného pojišťovnictví, je klient. Po něm následuje pojišťovna a za ní jsou pak ještě zajišťovny. Smyslem tohoto procesu je hladká likvidace pojistných událostí i v případech, že jsou škody extrémně velké a dostávají označení katastrofické. Dobře zajištěné pojišťovně tak nikdy finance nedojdou a vždy dostojí svým závazkům. Slavia pojišťovna je standardně zajištěna u renomovaných a kapitálově velmi silných zajišťoven a garantuje stoprocentní jistotu všem svým klientům, kterým kryje záda v jakémkoliv pojistném segmentu.

„Svá rizika standardně snižujeme spoluprací s renomovanými zajišťovacími partnery s vysokým ratingem a diverzifikací jednotlivých zajišťovacích expozic, mezi které patří např. VIG Re, Swiss Re, Tokio Marie, Everest, SCOR, Kuwait Re a další,“ říká manažer pro řízení rizik Slavia pojišťovny Štefan Lesňák. Podmínkou k uzavírání smluv je například minimální rating „A“ u všech zajišťovatelů, se kterými uzavírá smluvní ujednání.

Na zajišťovací trh a jeho cenotvorbu mají vliv v zásadě dva efekty. „Tím prvním jsou přírodní kalamity a druhým finančními trhy, protože konečnou podobu zajišťovacích smluv ovlivňují i vyšší úrokové sazby, které zhoršují přístup kapitálu na finanční trh,“ vysvětluje ředitel úseku tvorby a správy produktu Slavia pojišťovny Jiří Běťák, který jednal se zástupci zajišťoven na jejich loňském podzimním setkání v německém Baden Badenu.

Slavii nezatěžují velké škody, což se projevuje na jejím škodním procentu, a proto je její pozice dobrá. „Hospodaření Slavie je stabilní a změny, které dělá ve svém produktovém portfoliu, se zajišťovatelům líbily, takže jsem byl po návratu z tohoto jednání poslem dobrých zpráv,“ uzavírá Běťák. Menší pojišťovna je podle něho pro zajišťovny čitelnějším partnerem, protože na zajišťovatele přenáší menší část rizika, která je tak pod větší kontrolou, protože je koncentrováno do menších podniků.

Štefan Lesňák poukazuje na to, že uzavírání smluv mezi pojišťovnami a zajišťovateli je složitý proces. „Všechny zainteresované strany při něm detailně analyzují pojistný kmen podle jednotlivých odvětví, zajímají je počty pojistných smluv, rizika a výše krytí. Díky velmi sofistikovaným modelům dnes dokážou popsat situaci, která nastane v případě přírodních katastrof. Pracují i s nejlepšími světovými klimatologi a ve velkých zajišťovnách se na odhadování úrokových sazeb a vývoje rizika specializují celé týmy odborníků,“ popisuje Lesňák.

Pro další informace kontaktujte:

Václav Bálek, tel.: 605 203 447, vaclav.balek@slavia-pojistovna.cz

O společnosti Slavia pojišťovna a.s.

Slavia pojišťovna, člen skupiny SPGROUP a.s. a expert na neživotní pojištění, staví na dlouholetých zkušenostech z pojišťovnictví, které sahají až do dob rakousko-uherské monarchie, do roku 1868. Je jedinou ryze českou pojišťovnou s tradicí na našem trhu již více než 150 let. Dnes patří mezi Top10 neživotních pojišťoven v České republice a patří mezi lídry v oblasti pojištění cizinců. Dlouhodobě se zaměřuje na zodpovědné řidiče, kterým v rámci autopojištění dokáže nabídnout zajímavé podmínky. Své služby poskytuje fyzickým osobám, živnostníkům, malým a středně velkým firmám, velkým korporacím či obcím a městům. Služby poskytuje i personálním agenturám a cestovním kancelářím. Prostřednictvím 18 poboček a více než stovky kontaktní míst obsluhuje více než 250 000 aktivních klientů. Ti mohou pojištění sjednávat, hlásit pojistné události či poskytovat fotodokumentaci k těmto pojistným událostem i plně online, přes webové stránky či on-line aplikace Slavia pojišťovny.